

## Geschäftsmodellentwicklung · Finanzierungskonzept · Businessplan & Planzahlen

### Inhalte & Themen

Die Teilnehmenden (TN) lernen, wie man ein Geschäftsmodell ausarbeitet und mit betriebswirtschaftlichen Herangehensweisen in Worten (Businessplan) und Zahlen (Unternehmensplan) darstellt. Das erfordert eine umfassende Analyse der Geschäftstätigkeit sowie eine Bewertung der wirtschaftlichen Situation. Es wird vermittelt wie Unternehmensziele klar formuliert und erfolgreiche Strategien zur Erreichung dieser Ziele entwickelt werden können.

Die TN lernen den Aufbau, die Zusammenhänge, die Fehlerquellen und die Kernelemente der einzelnen Kapitel bei der Erstellung eines Businessplan kennen und lernen das erlernte zu nutzen, um Geschäftsideen eigenständig auf ihre lückenlose Planung zu überprüfen oder weitere Geschäftsmodelle/-Aspekte zu planen.

Die TN lernen, wie man die Umsatz- und Kostenstruktur sowie die geplanten Tätigkeiten (Finanzierungen, Investitionen, Portfolioanpassungen, Einstellungsprozesse, ...) so darstellt, dass im Anschluss eine zahlenmäßige Betrachtung der Geschäftsleistung aus der Ergebnissicht (Gewinn vor Steuern) und Liquiditätssicht (Ein- und Auszahlungen) über mehrere Planperioden möglich ist.

### Ziele

1. **Praxisnahe Kenntnisse vermitteln:** Unser Ziel ist es, praxisrelevante Fähigkeiten zu vermitteln, damit Sie souverän Business- und Unternehmenspläne für Fördermittel, Investoren und Banken erstellen können.
2. **Vorbereitung auf Finanzierungsgespräche:** Wir möchten Sie optimal auf Finanzierungsgespräche vorbereiten, indem wir Ihnen die erforderlichen Tools und Strategien vermitteln, um selbstbewusst und überzeugend aufzutreten.

### Nutzen

1. **Effektivere Finanzierungsstrategien:** Nach dem Workshop werden Sie in der Lage sein, maßgeschneiderte Finanzierungsstrategien zu entwickeln, die genau auf die Bedürfnisse Ihres Vorhabens zugeschnitten sind.
2. **Steigerung der Erfolgsaussichten:** Die erworbenen Kenntnisse und Fähigkeiten werden Ihre Erfolgsaussichten bei Finanzierungsangelegenheiten nachhaltig steigern.
3. **Sicherheit in Finanzierungsgesprächen:** Sie werden sich sicherer und überzeugender in Finanzierungsgesprächen präsentieren können, da Sie die notwendigen Informationen und Argumente gezielt einsetzen können.
4. **Zeit- und Ressourceneffizienz:** Durch das erlangte Know-how werden Sie in der Lage sein, Business- und Unternehmenspläne deutlich effizienter zu erstellen, was Ihnen Zeit und Ressourcen spart.

Bei Teilnahme aller Qualifizierungsinhalte erhält der TN eine Zertifikatsurkunde und Teilnahmebestätigung.

## **Lernumgebung & Format**

Die Qualifizierung findet im Gruppenformat und in Präsenz zur Sicherung des direkten Austausches und Trainings vor Ort statt. Wir behalten uns vor, spezifische Lernabschnitte methodisch-zeitgemäß durchzuführen und als Live-online-Trainings zu ergänzen. Dadurch erreichen wir eine bestmögliche Vertiefung und ermöglichen einen effektiveren Lernprozess bei den TN. Die Termine richten sich nach Verfügbarkeit der Teilnehmenden und Referierenden.

## **Teilnehmer:innenkreis**

Selbstständige, Solo-Selbstständige, Geschäftsführer:innen, Unternehmer:innen; das Format richtet sich an Frauen und Männer gleichermaßen und ermöglicht in dem Themenkreis einen reflektierenden Austausch sowie eine konzeptionelle Weiterentwicklung der unternehmerischen Zukunftsperspektive, -aussichten und -ziele.

## **Referenten & Qualität**

Zur Durchführung der Weiterbildung und Qualifizierung stehen Ihnen systemisch-pädagogische Referierende mit langjähriger Praxiserfahrung zur Seite. Diese sind nach AZAV zertifiziert und haben fachspezifischen Abschlüsse zur Qualitätsakkreditierung.

## **Umfang & Kosten**

Dieses Workshop-Gruppenformat wird an 6 Tagen (36 UE) durchgeführt, die Zahl der Teilnehmenden ist begrenzt, Schulungsort ist Pirmasens, oder nach Rücksprache.

Teilnahmegebühr inkl. Verpflegung und Getränke: EUR 4.800,- zzgl. Umsatzsteuer / EUR 5.712,- inkl. Umsatzsteuer.